

経営者のための

事業承継 × 成長戦略 セミナー



その想いと価値、次の成長へ

後継者問題や企業の成長といった経営課題の解決に、M&Aを活用する企業が増えています。経験者から実例を聞き、安心して取り組むためのポイントを学べる貴重な機会となるようなプログラムをご用意しています。

2025. **12.18** (木)

15:00 ~ 17:00 (開場 14:40) **参加無料**

会場

札幌4丁目プレイス 13階

札幌市中央区南1条西4-1-1 (地下鉄大通駅直結)

オンライン 同時開催

Microsoft Teams使用予定

※会場定員75名(先着順)、満席の場合はオンラインでのご参加をお願い
する可能性があることをご了承ください

対象

- 事業の承継や廃業にお悩みの方
- 事業の成長に向けてM&Aをご検討の方
- 事業承継支援にあたり様々な事例を知りたい方

モデレーター

北海道大学 大学院 経済学研究院教授

北海道大学 地域経済経営ネットワーク研究センター長

平本 健太 氏



お申し込みは、ネットまたはメールから (申込期限: 12月17日)

ネット
申し込み



二次元コードを読み
込み、フォームを
入力してください

お問い合わせ

デロイト トーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社
セミナー運営事務局

knot@tohatsu.co.jp

メールでのお申し込みの際は、お名前・ご所属・
ご参加方法(会場またはオンライン)を記載ください

15:10 ~ **事業承継の軌跡を聞く!**

トークセッション

あいプラングループ

代表取締役 **新道いくみ** 氏



2024年に親族内承継後、2025年には旭川市の地域に根差した和食料理店「和食庭園 小城」を事業承継。従来のサービスを継続しながら、冠婚葬祭サービス向上に注力。

16:00 ~ **譲渡側×譲受側の本音を聞く!**

パネルディスカッション

ファミリー居酒屋「河庄」

前社長 **河崎 光典** 氏

後継者 **三国 志の生** 氏



半世紀にわたって白老町民に愛されてきた居酒屋を、顧客であった若夫婦が承継。

16:35 ~ **取り組み方を知る!**

会社の状況ごとの進め方、それぞれに対応する様々な支援策、補助金が用意されています。
実際の進め方について、専門家が解説します。

閉会後ご希望者

相談してみる!

具体的な検討に至ってなくても、事業承継に関心・疑問があればお気軽にご相談ください。専門家をご対応いたします。

親族以外に事業を託す道はない？

会社の未来を守るために、幅広い選択肢を検討してみましょう

道内の事業承継相談件数の6割は、親族内や役員・従業員承継ではなく『第三者承継（M&A）』のご相談です。少子化や親族の意欲・適性、事業の多様化などの背景により、親族に限らず、会社の将来を託せる人・企業を選ぶことが一般的になりつつあります。

令和6年度 北海道事業承継・引継ぎ支援センターへの相談件数の内訳

第三者承継（M&A）

60%

親族内承継

29%

役員・従業員承継

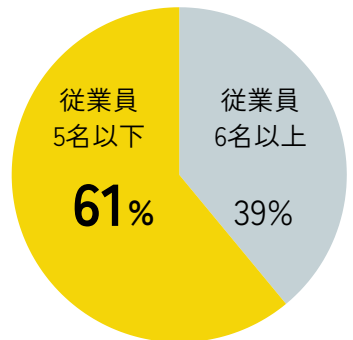
11%

事業承継は会社の規模が大きいところだけの話？

小規模事業者や個人でも譲渡・譲受は可能です

道内の事業承継相談件数の6割以上が、従業員が5名以下の企業から寄せられています。日本企業の99%以上は中小企業や小規模事業者であり、技術やノウハウ、地域との信頼関係など、貴重な財産を保有しています。事業承継によって、それらを引き継ぐことは、地域経済を守り、育てることにもつながります。また、承継にかかる費用や手続きの相談、専門家派遣、補助金制度など、規模を問わず利用できます。

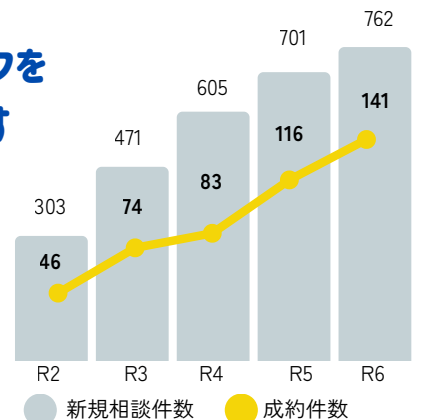
令和6年度 北海道事業承継・引継ぎ支援センターへの相談件数の内訳



成功させるのは難しいのでは？

事前の情報収集や専門家のサポートを活用することで、リスクを抑えながら事業承継のメリットを最大限生かすことができます

譲受側にも「難しそう」「リスクが高い」「多額の資金が必要だから縁がない」「譲渡案件は問題が多い」といった先入観が多くあります。しかし、実際には多様な方法や支援策があり、事業承継は新規事業への参入や人材・ノウハウの獲得、地域での事業拡大など、成長の選択肢として有効な場合も多いです。法務・税務・人事・資産評価など専門的な知識が必要なので、正しい情報収集と、専門家のサポートをうまく活用することがポイントです。



北海道事業承継・引継ぎ支援センターの相談企業数の推移

＼こんな経営者にお勧めのセミナーです／

譲渡側

- ✓ 事業承継を検討すべきタイミングが分からない
- ✓ 家族や社員の会社を継ぐ意思が不明瞭で悩んでいる
- ✓ 事業承継にあたって、課題になりそうなことを知っておきたい

譲受側

- ✓ 自社の可能性を拓けるパートナーをどう探すか知りたい
- ✓ 会社の成長のための次の一手に悩んでいる
- ✓ M&Aに失敗しないための情報収集がしたい

12月18日(木) 経営者のための事業承継×成長戦略セミナー

ネット申し込み



二次元コードを読み込み、フォームを入力してください

申込期限：12月17日

お問い合わせ

デロイト トーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社 セミナー運営事務局

knot@tohatsu.co.jp

メールでのお申し込みの際は、お名前・ご所属・ご参加方法(会場またはオンライン)を記載ください