

持続的な 収益力強化を目的とした 価格戦略策定セミナー

受講料
無料

会員・非会員
問わず

原材料高騰時代を生き抜く！取引先を納得させる価格戦略

本セミナーでは、事業環境変化に直面する企業の皆様に、増収増益を目指す**価格決定戦略**を学び、インフレを乗り切るヒントをつかんで頂く方法をお伝えします。物価も人件費も上がっている今、値上げしなければ利益がなくなる、あるいは赤字に転落するかもしれません。給料も上げなければ採用も難しい、優秀な社員からやめていく心配もあります。客離れが怖くて値上げをためらうのは人情ですが、ちゃんと手順を踏めば客離れのリスクは限りなく低くなります。多くの人が良質なものは高いと思い込んでいるため、マーケティングの視点から見れば、品質に自信があれば値上げしたほうが差別化しやすく、値上げは価格競争から抜け出す最善の方法といえます。増収増益できる**ニッチ戦略**と**正しい価格戦略**を学んでみませんか？

セミナーのねらい

1. 価格設定の新しい考え方

値上げできない**5つの理由**
とその打破

2. ニッチ戦略による差別化

価値基準の**価格設定法**

3. 効果的な値上げ実践法

セールスポイントの
効果的な伝え方

令和7年 **9月26日** (金)

時間 14:00～16:00

会場 帯広経済センタービル4階
N402+N403

対象 中小・小規模事業者
(会員・非会員問わず)

講師

おおもと経営オフィス
代表 **大本 佳典** 氏

2012年、札幌市内に経営コンサルティングオフィス「おおもと経営オフィス」を開設。コーチング技術をミックスした独自の「マーケティングとイノベーションで会社をもっと強くする手法」を編み出し、100社以上の業績伸長を支援してきた。「失敗しない経営をお伝えし、継続的に繁栄する会社づくりのお手伝い」を事業目的にかかげ、セミナー講師(経営、事業計画、創業)、社長のメンター<経営参謀>サービスを通じて経営課題を一緒に考え解決し、業績アップをサポートしている。

申し込み
方法

参加希望の方は、専用申込フォームにて《9/19(金)まで》にお申込みください。

※ご提供いただきました個人情報に関しては、当所の活動において次の利用目的にのみ使用させていただきます。

(1) セミナーの実施・運営 (2) セミナー後のフォローメール等のご案内 (3) アンケート実施等による調査・研究および参考情報の提供

専用申込
フォーム

主催

帯広商工会議所

〒080-8711 帯広市西3条南9丁目23 帯広経済センタービル5階

TEL 0155-25-7121

FAX 0155-25-2940

